

Ochrona konkurencyjności polskiego przemysłu motoryzacyjnego w kontekście Brexitu.

Czy czeka nas, tzw. „twardy” Brexit?

Michał Dembiński
Główny doradca

Brytyjsko-Polska Izba Handlowa BPCC

"The British public has chosen a new
future out of Europe"

23 czerwca 2016 r.

Ale co to znaczy „Europa”?

European Union

28-nation single market of free trade and shared regulation; includes "free movement" of goods, services, capital and people

Euro Zone

19 countries using the euro currency

European Economic Area provides access to single market in exchange for payments; has "emergency brake" on free movement of people

European Free Trade Association

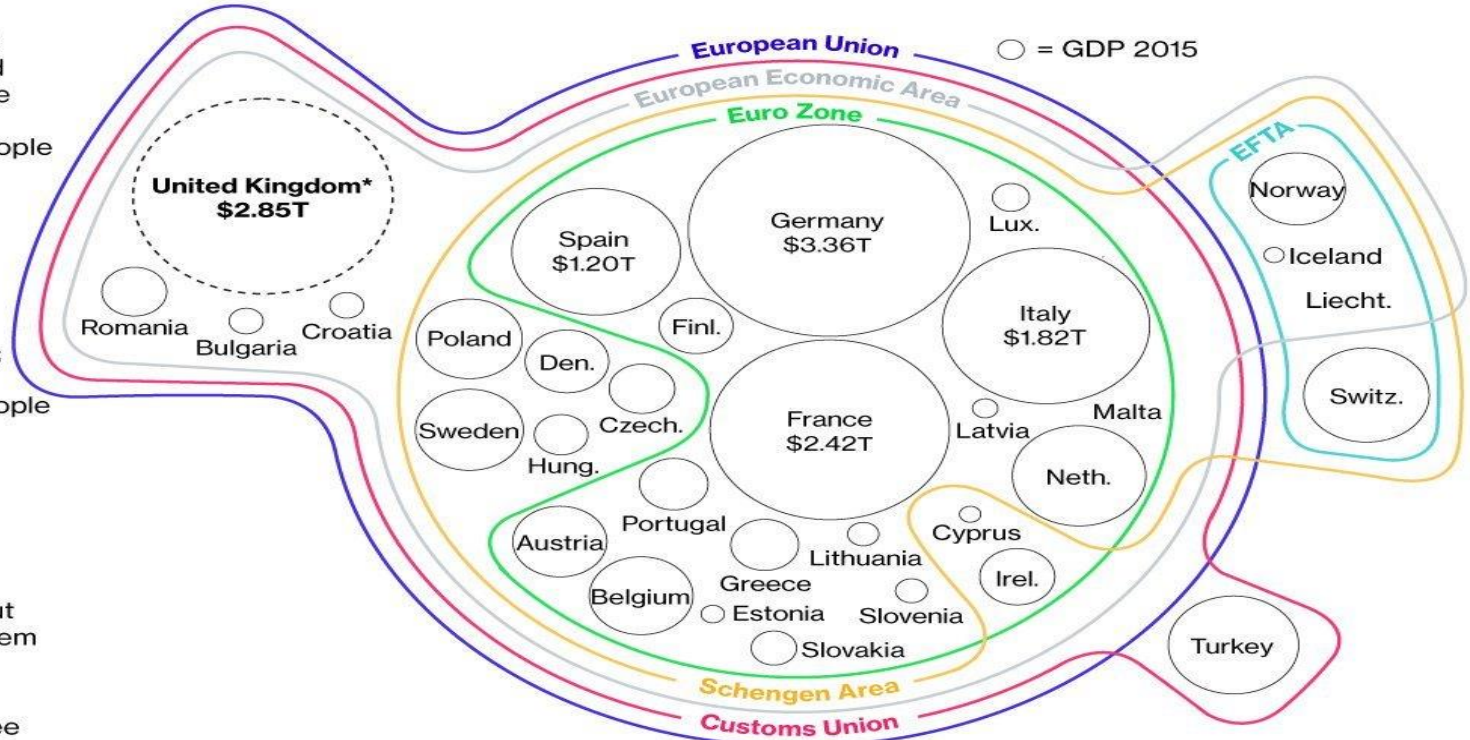
Free-trade zone and network of agreements with other countries

Customs Union

Circulates goods without duties, has uniform system for handling imports

Schengen Area

26-country passport-free travel zone



Polska gospodarka a Brexit

Wielka Brytania to trzeci (był drugi) największy rynek eksportowy (po Niemczech i Czechach)

wartość towaru eksportowanego w 2017 r.:

Polska → UK €13,0 mld

UK → Polska €4,8 mld

Nadwyżka handlowa = €8,2 mld

Branża motoryzacyjna a Brexit

Motoryzacja (samochody, części do samochodów) to kategoria handlowa nr 1 między Polską a UK.

wartość towaru eksportowanego w 2017 r. :

Polska → UK – motoryzacja: €1,5 mld = 11,5%)

UK → Polska – motoryzacja: €0,8 mld = 16,7%)

Najważniejsze sprawy

- Cła – Free Trade Agreement/WTO, kraj pochodzenia
- Granica, unia celna, Just-in-Time
- Pracownicy z Unii Europejskiej
- *Regulatory alignment* – standardy
np. bezpieczeństwo, spaliny, technologie

Brytyjski przemysł motoryzacyjny

1895 - 1920: Początki

1920 - 1970: Wielkość

1970 - 1985: Spadek

1985 - 2017: Odbudowa (kapitał zagraniczny)

2017 - : Wyszystko wisi na Brexitcie

Brytyjska motoryzacja, 1967



Morris, Austin, Wolseley, Riley,
MG, Vanden Plas



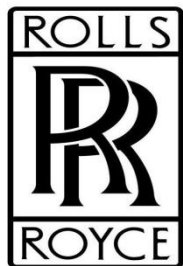
Hillman, Singer,
Sunbeam, Humber



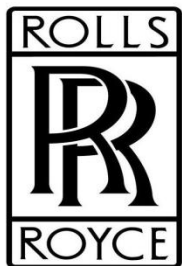
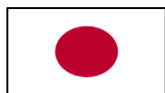
Standard, Triumph
(Leyland)



Marki, które przetrwały do dziś



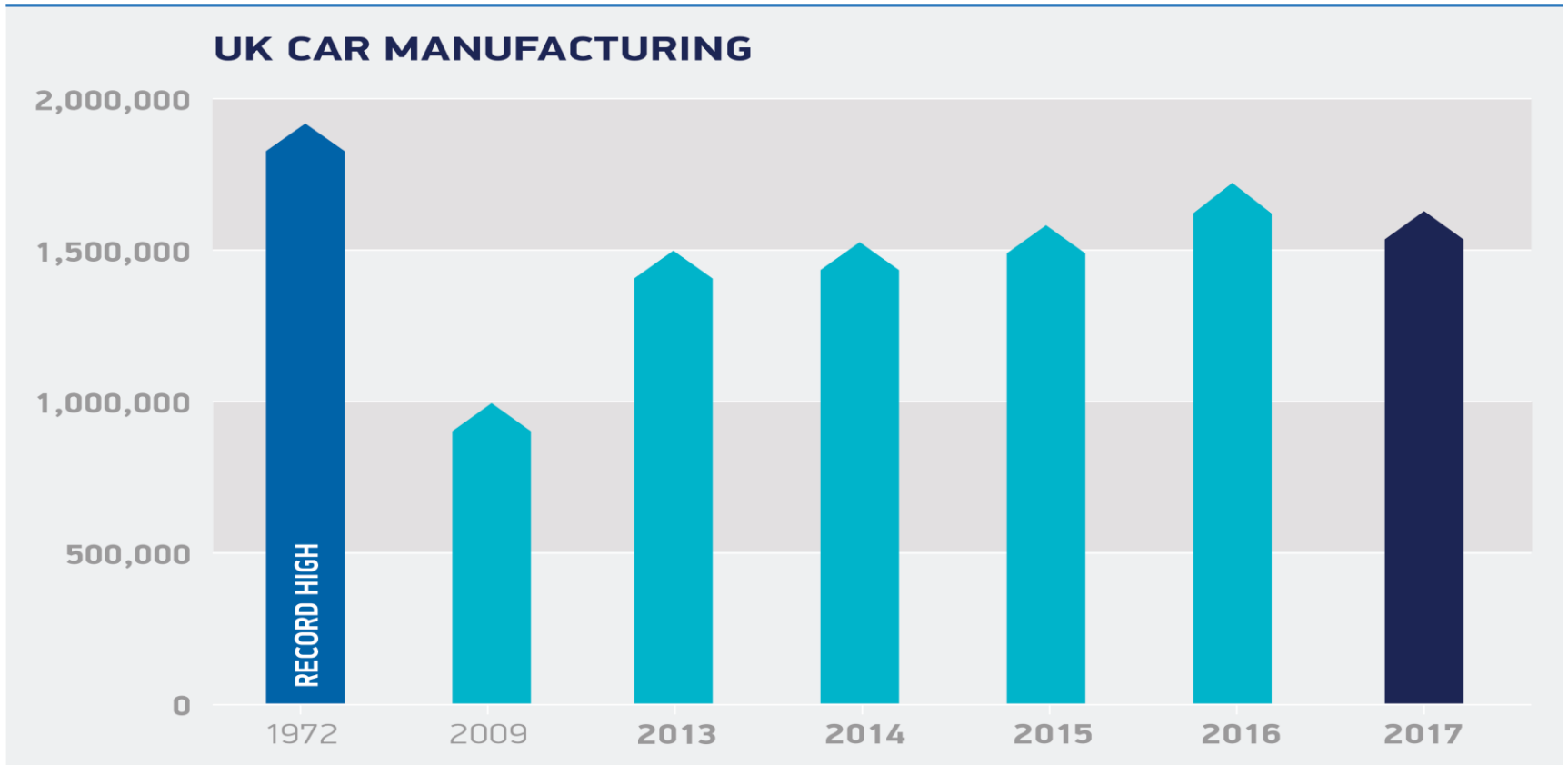
Brytyjski przemysł motoryzacyjny



JAGUAR



Brytyjski przemysł motoryzacyjny



9 Major premium and sports car manufacturers

6 Design centres

9 Bus and coach manufacturers

6 Mainstream car manufacturers

2,500
Suppliers

6 Commercial vehicle manufacturers

9 Engine manufacturers

13 R&D centres

£77.5 billion

UK automotive turnover

2,692,237

New cars registered in 2016

160

Countries importing UK-built vehicles

1,354,216

Vehicles exported in 2016

814,000

People employed across UK Auto

Over **34.4 million**

Cars currently on UK roads

1,722,698

Cars built in 2016

93,924

Commercial vehicles built in 2016

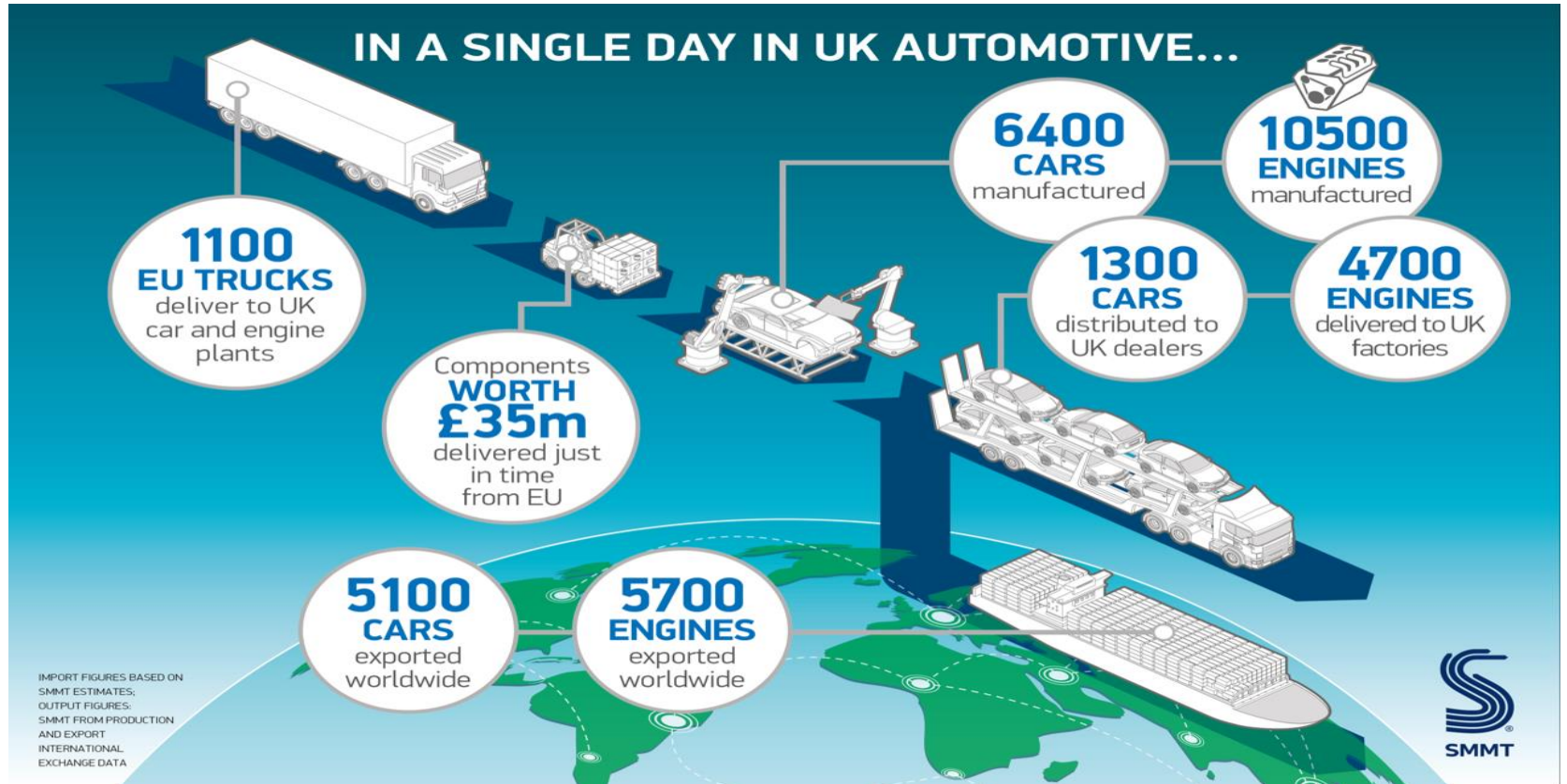
2,545,608

Engines built in 2016

Brexit: najważniejsze sprawy

- Granica a Just-in-Time?
- Taryfy celne wg WTO? VAT? Kraj pochodzenia?
- Rozbierczość standardów?
- Co z pracownikami z krajów UE – 'settled status'?
- Jaki kurs GBPPLN?

Just-in-Time a Brexit



Just-in-Time a Brexit

- Fabryka firmy Honda w Swindon trzyma zapasy na 90 minut produkcji
- Brytyjski urząd celny oraz służby graniczne mogą przechwycić dwie ciężarówki (ze 130.) z każdego promu przyplływającego do portu w Dover. Już czwarty przechwyt spowoduje korek.
- Nie ma planów (!) na parkingi, które musiałyby powstać na zapleczach portów aby obsługiwać handel morski po Brexicie
- *"Your goods will not be released by customs until you've paid all duty and UK VAT"*
- „MaxFac” - technologicznie możliwe, czy mrzonka?

Podróże wału korbowego do Mini



Source: BMW

Bloomberg

Wolny handel z UE?

Free Trade Agreement

Według reguł WTO, 60% zawartości pojazdu musi pochodzić z danego kraju. Przeciętny samochód produkowany w UK zawiera 44% części brytyjskich; natomiast biorąc pod uwagę podzespoły, które wchodzi w skład tych brytyjskich części, zawartość spada do ok. 25%.

Cła: stawki WTO na produkty motoryzacyjne

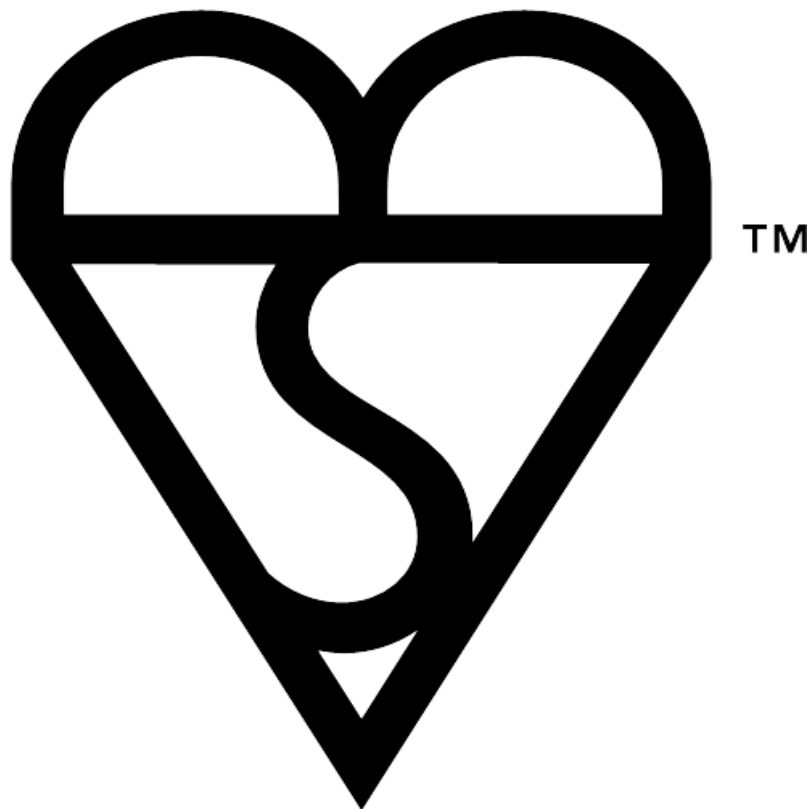


Jakikolwiek Brexit, będzie więcej kłopotów z rozliczeniem podatku VAT

Akcyza jest inna w zależności od kraju i od towaru

Dostęp do rynku brytyjskiego – pozataryfowe ograniczenia w obrocie handlowym

- Jednolity rynek europejski (brak cła) DO BREXITU – ALE JAKI?
- Standardy – rozbiegłość regulacyjna
- Pamiętajmy o calach, stopach, milach i pintach!



BSI Kitemark to zarejestrowany znak jakości nadawany i nadzorowany przez BSI Group. Istnieje od 1903 roku. Znajdują się na dziesiątkach tysięcy produktów

Certyfikat posiadają polscy producenci: Aluplast, AWEX, KZWM Ogniochron, Pilkington, Rettig Heating, Telesto, TM Technologie, UTC CCS, oraz VNH

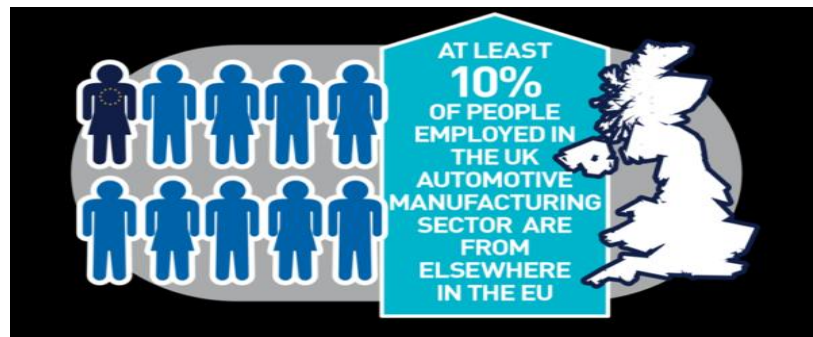
BSI Kitemark otwiera drzwi na rynek brytyjski oraz kraje Bliskiego Wschodu (83% rozpoznawalności w UK)

Oznakowanie CE na produkcie lub towarzyszącej informacji wskazuje, że zostały spełnione minimalne poziomy jakości oraz zdrowia i bezpieczeństwa. Dopuszcza produkt do obrotu w obrębie wewnętrznego rynku europejskiego

Certyfikat Kitemark jest dobrowolny i oznacza spełnienie wymagań określonych dla danego produktu lub usługi

Pracownicy z krajów UE

- Wysoko kwalifikowani (lekarze, informatycy, inżynierowie)
- Nisko kwalifikowani, krótko terminowo (pracownicy sezonowi w rolnictwie i turystyce)
- Nisko kwalifikowani, długo terminowo (pracownicy do fabryk i magazynów)



Złoty a funt brytyjski



Polskiej gospodarki nie stać na twardy Brexit

- Stracimy łatwy dostęp do dużego, bogatego rynku zbytu
- Ryzyko stracenia mocnego alianta geopolitycznego
- Naciskajmy na rząd RP aby w negocjacjach unijnych z Wlk. Brytanią starali się uniknąć scenariusza twardego Brexitu

Dziękuję za uwagę



Michael Dembinski, BPCC Chief Advisor

michael.dembinski@bpcc.org.pl